

# Aktuelle Termine 2018

in Hamburg

für Führungskräfte und Trainer

## Leadership-Grundlagen

Flexible Führung ist ein Erfolgsrezept für bewegte Zeiten. Wer Arbeitsprozesse und soziale Situationen sicher einschätzt, setzt für Mitarbeiter und Projektgruppen den passenden Führungsstil ein. Verständnis und Wertschätzung lösen Zufriedenheit und Leistungsbereitschaft aus.

### Flexibel führen

Alle Aufgaben haben einen funktionalen und einen persönlichen Aspekt. Das Leadership-Verständnis braucht deshalb klare Prinzipien, einheitliche Begriffe und eine gemeinsame Sprache. Trainieren Sie als Teilnehmer/-in, wie alles Gelernte vom Kopf in Herz und Verhalten übergeht.

### Situativ führen®



#### Bessere Ergebnisse durch klare Aufgaben und schrittweise Delegation

- Wie konkrete Aufgaben erklärt, verstanden und unterstützt werden
- Die Selbstständigkeit von Mitarbeitern einschätzen und besprechen
- Führungsstile dienen der persönlichen Entwicklung und Produktivität

Dauer 2 Tage

Preis 1.195 €

Termine

07.02. – 08.02.2018  
16.04. – 17.04.2018  
18.06. – 19.06.2018  
05.09. – 06.09.2018  
19.11. – 20.11.2018

### Leadership leben

#### Die 2. Stufe zum kooperativen Führen

- Erwartungen klären und konkrete Ziele vereinbaren
- Mit diesem Leitfaden steuern Sie jedes Gespräch sicher und motivierend
- So räumen Sie Zweifel aus und führen Mitarbeiter zur Verantwortung
- Mit Delegation für die eigene Entlastung sorgen

Dauer 2 Tage

Preis 1.195 €

Termine

14.03. – 15.03.2018  
11.06. – 12.06.2018

---

**Wertschätzende klare Kommunikation ist Hauptbedingung für eine produktive Firmenkultur.  
Dazu zählen bewährte Gesprächsmuster ebenso wie Win-win-Lösungen.**

### Gespräche wirksam führen – Hindernisse überwinden

- Grundlagen der Kommunikation
- Schlüssige Techniken für reibungsarme Gespräche
- Probleme einvernehmlich in 4 Schritten lösen

Dauer 2 Tage

Preis 995 €

Termine

12.11. – 13.11.2018

### Konflikte erkennen – lösen – schlichten

- Konflikte wirksam ansprechen
- Konflikt-Lösungsstrategien
- Die echte Win-win-Strategie zur Lösung

Dauer 2 Tage

Preis 995 €

Termine

21.03. – 22.03.2018

---

Für Fragen stehen Ihnen gern unsere Berater zur Verfügung. Rufen Sie uns an!

(040) 7900 767-15/-20

Alle Preise verstehen sich zuzüglich  
der gesetzlichen MwSt.

Produkte und Dienstleistungen sind zunehmend erklärungsbedürftig: Im Service, im Verkauf und in der Kundenbindung. Eine neue Kompetenz ist dafür bei Spezialisten gefragt: Fachwissen verständlich und nutzbar machen für Menschen mit unterschiedlichem Vorwissen. Ob Fachschulung, Einweisung oder Verkaufsgespräch: Didaktische Fähigkeiten machen Abstraktes erlebbar. Sie stellen Zusammenhänge für Nutzer her und machen Mut, etwas Neues auszuprobieren.

Die folgenden Trainingseinheiten sind aufeinander abgestimmt und nach Bedarf trainierbar. Unser System ist für jedes Fachgebiet anwendbar und erleichtert Ihren Experten die Konzeption von Schulungen aller Art. Die TÜV-Zertifizierung der Teilnehmer ist möglich.

## Trainer-Grundausbildung

- Wie Sie Seminare ziel- und teilnehmergerecht durchführen
- Didaktische Methoden anwenden und Handlungskompetenz vermitteln
- Den eignen Auftritt steuern und Medien gezielt einsetzen

Enthalten sind 12 Bausteine für Ihr eigenes Kommunikationstraining

Dauer 4 Tage

Preis 2.150 €

Termine

09.04. – 12.04.2018

10.09. – 13.09.2018

## Schwierige Trainingssituationen sicher moderieren

- Wie Sie auf schwieriges Teilnehmerverhalten konstruktiv reagieren
- Begegnen Sie Einwänden positiv
- So verstehen und steuern Sie Gruppendynamik
- Teilnehmersignale lesen – erkennen was dahinter steckt

Dauer 4 Tage

Preis 2.150 €

Termine

23.04. – 26.04.2018

05.11. – 08.11.2018

Jetzt neu!

## Trainingskonzepte passgenau entwickeln

- Schulungsbedarf ermitteln und Lernziele bestimmen
- Wie Inhalte methodisch-didaktisch aufbereitet werden
- Sie entwickeln Ihre Traineranleitung für nachschulbare Trainings
- Sie erhalten zwei Konzept-Coachings, Sie erproben eine Sequenz aus Ihrem neuen Konzept
- Zwei Coaching-Termine helfen Ihnen beim Feinschliff

Dauer 2 + 2 Tage

Preis 2.150 €

Termine

Teil 1 19.03. – 20.03.2018

Teil 2 14.05. – 15.05.2018

Teil 1 24.09. – 25.09.2018

Teil 2 26.11. – 27.11.2018

Mit **Umsetzungsgarantie**  
inkl. individuellen  
Coachings!

## Lerntransfer sichern – Verhaltensänderungen auslösen

So bringen Sie die Lernprozesse in Schwung

- Wie Sie Lerninhalte dauerhaft verankern
- Praxisnahe Übungen vorbereiten, anleiten und auswerten
- Lernerlebnisse schaffen: 25 Übungen und ihre Auswirkungen

Dauer 2 Tage

Preis 995 €

Termine

19.02. – 20.02.2018

18.10. – 19.10.2018

## TÜV-Zertifizierung – Vorbereitung und Prüfung

- Der Wettbewerbsvorteil des TÜV-Siegels
- Gut vorbereitet durch die Prüfung
- Qualifiziert: Abschluss als „Trainer in der Erwachsenenbildung mit geprüfter Qualifikation“ (TÜV Rheinland)

Dauer 1 + 1 Tag

Preis 1.500 €

Termine

Vorbereitung 16.05.2018

Prüfung 24.05.2018

Vorbereitung 28.11.2018

Prüfung 11.12.2018



**Paketpreis:** Bei verbindlicher Anmeldung für alle Module der Trainer-Aus- und -Weiterbildung inkl. Abschlussprüfung durch den TÜV **sparen Sie 1.345 €!** Zahlbar bis 3 Wochen vor Ausbildungsbeginn. Sprechen Sie uns an!

Für Unternehmen steht ein anpassungsfähiges Modul-Konzept bereit.  
Sprechen Sie uns an!

Alle Preise verstehen sich zuzüglich  
der gesetzlichen MwSt.



Egal, ob Sie als Trainer oder Redner vor einem Publikum stehen oder Ihre Zuhörer via Webinar in den Bann ziehen wollen: Wichtig ist, Sie begeistern mit Ihrem Auftritt und gewinnen die volle Aufmerksamkeit Ihrer Hörschaft von Anfang bis Ende. Nur so sichern Sie sich Ihren Erfolg.

## **Storytelling – Vom Unterhalten und Behalten**

### **Wie Sie trockene Themen spritzig vermitteln**

- Wie Sie komplexe Inhalte verständlich darstellen.
- Wie Sie Ihre Zuhörer von Anfang bis Ende begeistern.
- Wie Ihr Publikum die von Ihnen vermittelten Inhalte im Gedächtnis behält.

**Dauer 2 Tage**

Preis 995 €

**Termine**

03.09. – 04.09.2018

## **Webinare effektiv gestalten**

### **So fesseln Sie Ihre Teilnehmer von Anfang bis Ende**

- Nötige Schritte für ein erfolgreiches Webinarkonzept.
- Wie Sie Ihr Publikum aktiv in Ihr Webinar holen.
- Wie Sie Ihre Teilnehmer von Anfang bis Ende zur Teilnahme motivieren.

**Dauer 1 Tag**

Preis 599 €

**Termine**

vorgeschaltetes Webinar:

21.09.2018 (12.30 – 14 h)

Seminartag:

27.09.2018

**Wir Menschen denken und kommunizieren unterschiedlich. So fragen wir uns: „Wie tickt der oder die?“ Warum arbeitet jemand langsamer oder besonders schnell? Oder: „Wie berate ich einen unentschlossenen oder dominanten Kunden?“**

Das DiSG®-Kommunikationsmodell liefert Antworten. Ihr persönliches Profil ermöglicht Ihnen zunächst den Blick auf eigenes bevorzugtes Verhalten. Gleichzeitig verstehen Sie die Absichten und Verhaltensmuster anderer besser. Dieses Wissen bildet eine solide Grundlage für reibungsarme Zusammenarbeit. Sie stellen sich schneller auf Ihr Gegenüber ein; in Teams kommunizieren Sie gezielter und arbeiten effektiver.

## **DiSG®-Persönlichkeitsprofil**



### **Sich und andere verstehen und führen**

- Die eigene Wirkung auf Kollegen und Mitarbeiter kennen und nutzen
- Wie Sie Ihre Stärken bewusster einsetzen und personenbezogen führen
- Lernen Sie, andere einzuschätzen und ihre Stärken zu nutzen
- Zusammenarbeit – mit mehr Menschenkenntnis wird's effektiver

**Dauer 1 Tag**

Preis 349 €

**Termine**

26.02.2018

28.05.2018

18.09.2018

04.12.2018



**Wir bilden Sie für den Einsatz von DiSG® umfassend aus. Dazu erhalten Sie das Originalmaterial für den Einsatz im Training zum Vorzugspreis.**

## **DiSG®-Trainerlizenzierung (inkl. Basis-Seminar DiSG®-Persönlichkeitsprofil)**



### **mit umfangreicher Trainerausstattung**

- Lernen Sie, das DiSG®-Modell zu interpretieren (Basis)
- Trainieren Sie die Arbeit mit den Trainerleitfäden
- Nutzen Sie Tipps & Tools – Einsätze des Moderationsmaterials
- Online-Plattform EPIC für Ihren Trainereinsatz

**Dauer 3 Tage**

Preis 2.450 €

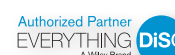
**Termine**

26.02. – 28.02.2018

28.05. – 30.05.2018

18.09. – 20.09.2018

04.12. – 06.12.2018



Für Fragen stehen Ihnen gern unsere Berater zur Verfügung. Rufen Sie uns an!

**(040) 7900 767-15/-20**

**Alle Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen MwSt.**