



# Summer in the city 2019

## VOSS+PARTNER Sommerkalender

Offene Seminare in Hamburg  
Juni - September 2019

Für Führungskräfte und Trainer

[www.voss-training.de/summer-camp](http://www.voss-training.de/summer-camp)



Herzlich willkommen zu unserem SUMMER CAMP 2019!



Sommerloch? Nicht mit uns! Buchen Sie noch heute unsere Sommer-Specials zum coolen Preis von 300 €/Tag. Bei Teilnahme an allen Camp-Tagen erhalten Sie unseren Ferienpass 6 = 5.

SUMMER CAMP I	<b><u>Trainer &amp; Vertrieb, ein Widerspruch?</u></b>	Termin
	<ul style="list-style-type: none"><li>• Zielgruppenbestimmung und Fokus</li><li>• Das Kundengespräch – vom Kunden her denken</li><li>• Kreative Kundenpräsentation</li></ul>	10.07.2019
SUMMER CAMP II	<b><u>DiSG® Verhalten und Persönlichkeit – Wie ticken meine Teilnehmer</u></b>	Termin
	<ul style="list-style-type: none"><li>• Perspektivwechsel: Verhalten wahrnehmen und die Motivation dahinter verstehen</li><li>• Weg von der Schublade hin zu einer gemeinsamen Sprache: Das Model</li><li>• Ihr persönliches DiSG®-Profil</li></ul>	11.07.2019
SUMMER CAMP II	<b><u>Flipchart like a Pro – Vom Kritzeln zum Kunstwerk</u></b>	Termin
	<ul style="list-style-type: none"><li>• Wie Flipcharts einfach und zugleich professionell zu gestalten sind</li><li>• Vom Aufbau, Schrift, Licht und Schatten, über Symbole, Figuren und Farben ...</li><li>• Wie Sie Ihren Kreativitätsmuskel trainieren</li></ul>	29.07.2019
SUMMER CAMP II	<b><u>Trainingsmethoden: Technik ist alles – aber wie?</u></b>	Termin
	<ul style="list-style-type: none"><li>• Wie organisiere ich mich und mein Online-Training?</li><li>• Was ist der passende Virtual Classroom?</li><li>• Was muss ich bei der Planung meiner Trainings beachten? Inhaltliche, methodisch-didaktische und organisatorische Vorbereitung</li><li>• Wie läuft ein Online-Training ab? Warm-up, Themeneinstieg, Vermittlung/Erarbeitung der Inhalte, Trainingsmethoden, Stimme und Persönlichkeit etc.</li><li>• Welche Aufgaben gehören zur Nachbereitung?</li></ul>	30.07.2019
SUMMER CAMP III	<b><u>Trainerperformance – Auf der Bühne zuhause</u></b>	Termin
	<ul style="list-style-type: none"><li>• Aktive, positive und klare Sprache</li><li>• Den Lernprozess der Gruppe sowohl inhaltlich, als auch in Bezug auf die Befindlichkeiten unterstützen. Der Trainer ist kein Therapeut, Training kann aber therapeutische Wirkung haben.</li><li>• Die Gruppe durch Organisation, Technik und Struktur im Blick und im Griff haben</li></ul>	12.08.2019
SUMMER CAMP III	<b><u>Trainerperformance – Praxistag / Showtime / Und Action!</u></b>	Termin
	<ul style="list-style-type: none"><li>• Training an eigenen Themen</li><li>• Weiterentwicklung an Trainings und Trainer-Rolle</li><li>• Vom Wissen ins Handeln kommen</li></ul>	13.08.2019

Erleben Sie im „After-Summer-Camp-Club“ Hamburg abseits der Touristenpfade! Genießen Sie mit uns authentische Plätze, an denen Hamburger in den Feierabend chillen oder begleiten Sie uns auf einer Tour zu unseren persönlichen Highlights der Stadt. Um Anmeldung wird gebeten.

Für Fragen stehen Ihnen gern unsere Berater zur Verfügung. Rufen Sie uns an!

(040) 7900 767-20

Alle Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen MwSt.

## Leadership-Grundlagen

Flexible Führung ist im Umgang mit der Generation Y unerlässlich. Wer die Bedürfnisse seiner Mitarbeiter und die Arbeitsprozesse im Unternehmen sicher einschätzt, liegt vorn. Verständnis und Wertschätzung lösen Zufriedenheit und Leistungsbereitschaft aus. Ein verständliches **Führungsmodell**, eine klare **Kommunikation** und das **Verständnis** für unterschiedliches Verhalten bringen Sie auf die Zielgerade.

### Das Führungsmodell

Alle Aufgaben haben einen funktionalen und einen persönlichen Aspekt. Das Leadership-Verständnis braucht deshalb klare Prinzipien, einheitliche Begriffe und eine gemeinsame Sprache.

### Situative Führungsstile nach VOSS+PARTNER

Erzielen Sie bessere Ergebnisse durch klare Aufgaben und schrittweise Delegation

- Wie konkrete Aufgaben erklärt, verstanden und unterstützt werden
- Die Selbstständigkeit von Mitarbeitern einschätzen und besprechen
- Führungsstile als Persönlichkeits- und Produktivitätsentwicklung

Dauer 2 Tage

Preis 1.295 €

Termin

02.09. – 03.09.2019

### Die Kommunikation

Kommunikationsmethoden zu kennen, gehört heute zu den Grundkompetenzen. Wertschätzende, klare Kommunikation ist unabdingbar für eine produktive Firmenkultur. Dazu zählen bewährte Gesprächsmuster ebenso wie Win-win-Lösungen.

### Level up your communication skills

- Schlüssige Techniken für reibungsarme Gespräche
- Probleme einvernehmlich in vier Schritten lösen
- Schwierige Situationen wirksam ansprechen und lösen
- Win-win-Strategie zur Lösung

Dauer 2 Tage

Preis 995 €

Termin

26.06. – 27.06.2019

Gemäß aktuellen Studien verbringen Führungskräfte in Deutschland rund 7.000 Stunden pro Jahr in Meetings, dies entspricht rund 300.000 bezahlten Arbeitsstunden! Meetings sind notwendig und effektiv, wenn alle Beteiligten diszipliniert mitwirken. Gestalten und moderieren Sie Meetings so, dass alle Mitwirkenden mit einem Mehrwert herausgehen.

### Meetings neu denken – Mehrwert statt Zeitverschwendung

- Ziele definieren – Abläufe planen – Ergebnisse sichern
- Gesprächstechniken für unterschiedliche Themen und Ziele einsetzen
- Wie Sie schwierige Situationen meistern und den Zeitplan einhalten

Dauer 2 Tage

Preis 995 €

Termin

03.07. – 04.07.2019

### Das Verständnis – Unterschiedliches Verhalten verstehen

Das DiSG®-Modell liefert Antworten. Ihr persönliches Profil ermöglicht Ihnen zunächst den Blick auf eigenes bevorzugtes Verhalten. Gleichzeitig verstehen Sie die Absichten und Verhaltensmuster anderer besser. Dieses Wissen bildet eine solide Grundlage für reibungsarme Zusammenarbeit. Sie stellen sich schneller auf Ihr Gegenüber ein; in Teams kommunizieren Sie gezielter und arbeiten effektiver.

### DiSG®-Persönlichkeitsprofil

Sich und andere verstehen und führen

- Die eigene Wirkung auf Kollegen und Mitarbeiter kennen und nutzen
- Wie Sie Ihre Stärken bewusster einsetzen und personenbezogen führen
- Lernen Sie, andere einzuschätzen und Ihre Stärken zu nutzen
- Zusammenarbeit – mit mehr Menschenkenntnis wird's effektiver

Dauer 1 Tag

Preis 349 €

Termine

17.06.2019

16.09.2019

Authorized Partner  
EVERYTHING DiSG  
A Wiley Brand

Für Fragen stehen Ihnen gern unsere Berater zur Verfügung. Rufen Sie uns an!

(040) 7900 767-20

Alle Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen MwSt.

# Trainer-Aus- und -Weiterbildung

Produkte und Dienstleistungen sind zunehmend erklärungsbedürftig: Im Service, im Verkauf und in der Kundenbindung. Eine neue Kompetenz ist dafür bei Spezialisten gefragt: Fachwissen verständlich und nutzbar machen für Menschen mit unterschiedlichem Vorwissen. Ob Fachschulung, Einweisung oder Verkaufsgespräch: didaktische Fähigkeiten machen Abstraktes erlebbar. Sie stellen Zusammenhänge für Nutzer her und machen Mut, Neues auszuprobieren.

## Trainer-Grundausbildung

- Wie Sie Seminare ziel- und teilnehmergerecht durchführen
  - Didaktische Methoden anwenden und Handlungskompetenz vermitteln
  - Den eignen Auftritt steuern und Medien gezielt einsetzen
- Enthalten sind 12 Bausteine für Ihr eigenes Kommunikationstraining

Dauer 4 Tage

Preis 1.990 €

Termin

09.09. – 12.09.2019

## Trainingskonzepte passgenau entwickeln

- Schulungsbedarf ermitteln und Lernziele bestimmen
- Wie Inhalte methodisch-didaktisch aufbereitet werden
- Sie entwickeln Ihre Traineranleitung für nachschulbare Trainings
- Sie erhalten zwei Konzept-Coachings, Sie erproben eine Sequenz aus Ihrem neuen Konzept
- Zwei Coaching-Termine helfen Ihnen beim Feinschliff

Dauer 2 + 2 Tage

Preis 2.150 €

Termine

Teil 1 30.09. – 01.10.2019

Teil 2 26.11. – 27.11.2019

Mit **Umsetzungsgarantie**  
inkl. individuellen  
Coachings!

## Industrie 4.0 – Ihr Transfer in den digitalen Wandel

Mit **Webinaren** können Sie Lerninhalte und Marketingbotschaften einem breiten Publikum zugänglich machen – ortsunabhängig, zeit- und kostengünstig!

## Webinare effektiv gestalten (Präsenztraining)

- Nötige Schritte für ein erfolgreiches Webinarkonzept.
- Wie Sie Ihr Publikum aktiv in Ihr Webinar holen.
- Wie Sie Ihre Teilnehmer von Anfang bis Ende zur Teilnahme motivieren

Dauer 1 Tag

Preis 495 €

Termine

19.09.2019

Mit den Anforderungen der Industrie 4.0 wächst auch die Bedeutsamkeit der Entwicklung vom guten Präsenztrainer hin zu einem guten **E-Trainer**.

## Vom Präsenztrainer zum E-Trainer

- Warum E-Learning im Rahmen der Wissensvermittlung immer wichtiger wird
- Interaktion und Didaktik in der virtuellen Welt. Welche methodischen Ansätze, Lehr- und Lerntheorien sind nützlich?
- Instruktionsdesign für digitale Lernmaterialien und Mediengestaltung
- Blended Learning und das Redesign von Seminarkonzepten
- Meine persönliche E-Trainer Toolbox
- Wie vermarkte ich meine Trainings und digitalen Lernmedien?

Dauer 2 Tage

Preis 1.990 €

Termin

25.09. – 26.09.2019

## DiSG®-Trainerlizenzierung (inkl. Basis-Seminar DiSG®-Persönlichkeitsprofil)

- Mit umfangreicher Trainerausstattung
- Lernen Sie, das DiSG®-Modell zu interpretieren (Basis)
- Trainieren Sie die Arbeit mit den Trainerleitfäden
- Nutzen Sie Tipps & Tools – Einsätze des Moderationsmaterials
- Online-Plattform EPIC für Ihren Trainereinsatz

Dauer 3 Tage

Preis 2.450 €

Termine

17.06. – 19.06.2019

16.09. – 18.09.2019

Für Fragen stehen Ihnen gern unsere Berater zur Verfügung. Rufen Sie uns an!

Alle Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen MwSt.

(040) 7900 767-20



## Impulsabend

Treffen Sie auf interessante Menschen aus verschiedenen Branchen mit gemeinsamen Themen und Fragestellungen. Wir bieten Ihnen an unseren Impulsabenden spannende Themen in lockerer Feierabend-Umgebung für professionellen und anregenden Austausch.

- Unsere nächsten Termine:
- 25.06.2019
  - 27.08.2019
  - 24.09.2019

Sie sind herzlich eingeladen!

Bei Fragen stehen wir Ihnen gern zur Verfügung.

Rufen Sie uns an!

(040) 7900 767-20

VOSS+PARTNER GmbH

Hugh-Greene-Weg 2

22529 Hamburg

[info@voss-training.de](mailto:info@voss-training.de)

[www.voss-training.de](http://www.voss-training.de)



join us

